

Онлайн-курс

Как начать участвовать в торгах по 44-ФЗ и 223-ФЗ

Покажем и расскажем, как победить в торгах

Экспресс-курс состоит из четырех онлайн-встреч с экспертами на платформе Zoom. Продолжительность курса: 8 часов.

На этом курсе Вы научитесь использовать два закона в закупочной деятельности и совместно с тендерным специалистом разберетесь с ключевыми изменениями в законодательстве, а также познакомитесь с практическими ситуациями и самыми распространенными ошибками начинающих участников в торгах.

На протяжении всего курса, будет возможность общаться в чате на прямую с экспертом.

Стоимость 12 000 р.

СТАРТ: 21 ИЮЛЯ



8 (800) 333-07-30
ed-consult@itcomgk.ru



Почему этот курс будет ценным для вас?

Для успешного участия в электронных торгах недостаточно просто знать теорию о закупках. Здесь важна **практика полученных знаний на реальных тендерах** и поддержка эксперта в торгах на первых этапах.

Такой концепции обучения, где 80% учебного времени отведено на практику и реальные кейсы, а 20% - на теорию понятным для новичка языком, мы придерживались создавая экспресс-курс по 44- и 223-ФЗ.

В этом курсе мы объединили знания и опыт тендерных специалистов, юристов ITCOM Consult, и привлекли к разработке программы Резидента технопарка Новосибирского Академгородка, компанию Tender Win, которая более 10 лет выстраивает тендерные продажи для бизнеса разного уровня.

Знания от экспертов в торгах

Обучение проводят **практикующие тендерные специалисты** с опытом работы от 7 лет.

Вложения окупаются уже на этапе обучения

Все участники курса получают 14 дней бесплатного и неограниченного доступа к платформе Tender Win, где можно под руководством эксперта сделать анализ своей ниши, найти аукцион, подать заявку на участие и **выиграть закупку в процессе обучения**.

Чему вы научитесь после курса?

- ✓ Различать 44- и 223-ФЗ, типы торговых процедур и их особенности
- ✓ Выбирать электронную площадку, правильно подавать заявки на участие
- ✓ Быстро и просто осуществлять поиск тендеров на торговых площадках
- ✓ Оценивать свои шансы на победу с помощью аналитики рынка, истории тендеров, заказчиков и конкурентов
- ✓ Использовать в работе аналитические отчеты, которые содержат информацию о воронке продаж, динамике продаж, причинах неучастия, активности конкурентов
- ✓ **Самостоятельно участвовать в торгах от поиска лота и до подписания контракта вместе с тендерным специалистом**



Модуль №1

Тема: Как участвовать в торгах по 44-ФЗ. Инструктаж для начинающего поставщика.



дата проведения
21 июля



продолжительность
с 10 до 12 или с 16 до 18 (по Мск)

Содержание:

- Термины и определения.
- Кто может быть участником и что для этого нужно?
- Требования к участникам закупок: основные и дополнительные.
- Поддержка субъектов малого предпринимательства, социально ориентированных организаций.
- Способы закупок.
- Поиск тендеров и экспресс-анализ истории закупок Заказчика.

Онлайн встреча с экспертом поможет начинающим тендерным специалистам ориентироваться в терминах и определениях. Эксперт расскажет полезную информацию о требованиях и способах закупок.

Модуль №2

Тема: Как начать участвовать в закупках по 223-ФЗ.



дата проведения
23 июля



продолжительность
с 10 до 12 или с 16 до 18 (по Мск)

Содержание:

- Локальные (ведомственные, корпоративные, региональные) правила закупок (положение о закупке).
- Требования к участникам закупок и составу заявки: общие, дополнительные, избыточные.
- Способы закупок и дополнительные, не обязывающие Заказчика заключать контракт (мониторинг цен и т.д.).
- Сравнительная характеристика закупок 223-ФЗ с 44-ФЗ.
- Дополнительные затраты (тариф, обеспечение, депозит).
- 10 Ваших шагов от теории к практике.
- Анализ заказчика, участника и рынка.

Онлайн встреча с экспертом поможет начинающим тендерным специалистам ознакомиться с правилами и положениями о закупках. Эксперт расскажет об актуальных способах закупок и научит проводить сравнительный анализ закупок 223-ФЗ с 44-ФЗ

Модуль №3

Тема: Реестр недобросовестных поставщиков 44-ФЗ и 223-ФЗ: как не попасть и что делать, если сведения включены неправомерно. Консультация юриста.



дата проведения
27 июля



продолжительность
с 10 до 12 или с 16 до 18 (по Мск)

Содержание:

- За что могут внести в РНП.
- Порядок внесения информации, что содержится и на какое время будет приостановлено участие в закупках.
- Порядок обжалования действий Заказчика
- Роль и полномочия ФАС, АС.
- Практические рекомендации
- Автоматизация и контроль – дата подачи заявок, время аукциона и дата подписания контракта.

На онлайн встрече с экспертом Вы научитесь избегать ситуаций в которых можете попасть в РНП даже в случае нарушений. Покажем, что безвыходных ситуаций не бывает на конкретных примерах. Вы сможете разобраться в порядках обжалования действий Заказчика.

Модуль №4

Тема: Ответы на вопросы по 44-ФЗ, 223-ФЗ. Разбор практических ситуаций. Закупочная документация: на что обратить внимание поставщику.



дата проведения
29 июля



продолжительность
с 10 до 12 или с 16 до 18 (по Мск)

Содержание:

- Недобросовестные действия заказчиков и участников.
- Правила оформления протокола разногласий.
- Мошеннические схемы: сговор участника и заказчика, скрытые закупки, усложненная Форма 2.
- Запреты и ограничения на закупки иностранных товаров: почему могут отклонить.
- Нововведения в 44-ФЗ: невозврат обеспечения заявки при отклонении более трех раз.
- Разбор кейсов.

Каждый день наши эксперты актуализируют информацию о торговых площадках, о Заказчиках и о Поставщиках. На онлайн встрече с экспертами Вы узнаете о нововведениях и о том, что сейчас обсуждается громче всего и что нового произошло за последний период.



Остались вопросы по программе обучения?

Свяжитесь с нами:

Тел.: 8 (800) 333-07-30, 3106 доб.

Email: ed-consult@itcomgk.ru